

Ведение



Я, учащаяся 9 класса Ковальчук Юлия, решила принять участие в краевом конкурсе исследовательских работ «Деловые люди Кубани» в номинации «Исторические параллели: предприниматели Кубани прошлого и настоящего», потому что эта тема меня заинтересовала, ведь моя мама стала недавно заниматься предпринимательской деятельностью. Мне мама рассказала, что это работа не простая, занимает много свободного времени и сил. Я задумалась. Почему так бывает? Есть ведь люди, которые могут совмещать работу и бизнес, и при этом, все успевать.

Одни из таких людей живут в поселке Вимовец, со мной по соседству – это семья Каюн, члены семьи которой на протяжении трех поколений активно участвуют в предпринимательской деятельности, развивают малый бизнес. Вот я и решила написать исследовательскую работу о этой семье, назвав свою работу «Деловые люди поселка Вимовец. Предпринимательская деятельность семьи Каюн».

При написании работы я поставила перед собой цель: почему семья Каюн, из поколения в поколение, занимается малым бизнесом. Исходя из цели, я поставила для себя задачи:

1. Узнать, кто является родоначальником семейного бизнеса;
2. Узнать, каковы отрасли семейного бизнеса, чем они занимаются;
3. Узнать, как можно все успевать.

Свою работу я хочу начать с притчи, которая, как мне кажется, очень подходит к теме моей работы.

Притча

Давным-давно в далекой-далекой стране у самых Синих гор жил дровосек, который рубил дрова в соседнем лесу, отвозил их в ближайший город, продавал. И на вырученные деньги жил, пусть и бедно, но счастливо.

Однажды, когда дровосек как всегда рубил дрова в ближайшем лесу недалеко от дороги, мимо шел путник. Он увидел дровосека и попросил у него что-нибудь поесть. Дровосек с радостью поделился с путником своим обедом. Когда путник закончил обед, он поблагодарил дровосека и сказал: «Иди вперед!»

Дровосек удивился словам путника, взял топор в руки, размахнулся и вдруг вспомнил совет: «Иди вперед!» и, оставив незаконченную вязанку дров у дороги, пошел вглубь леса. Он шел некоторое время, пока не увидел сандаловое дерево. А, надо сказать, в далекой-далекой стране сандаловое дерево очень высоко ценилось. Дровосек срубил дерево, взял с собой столько, сколько смог унести и отправился в город, чтоб продать его. Дровосек быстро продал сандаловое дерево, заработал денег намного больше, чем когда продавал дрова. И теперь ему стало легче содержать свою семью.

Следующий раз, когда дровосек решил пойти в лес, он прошел мимо вязанки дров, оставленной им возле дороги, и пошел вглубь леса. Он дошел до срубленного сандалового дерева и, хотя там оставались еще ветки, которые можно было продать. Он вспомнил слова путника: «Иди вперед!» и решил пойти дальше. Он прошел еще какое-то время и нашел медную руду. Дровосек собрал столько руды, сколько смог, отнес в город, продал и выручил еще больше денег. Теперь у него был свой дом, счастливая семья, благополучие.

И снова дровосек решил отправиться в путь. Он пришел в ближайший лес, прошел мимо вязанки дров, оставленной им возле дороги, и пошел вглубь леса. Он прошел мимо срубленного сандалового дерева, дошел до того места, где нашел медную руду. И, снова вспомнив слова путника «Иди вперед!», пошел дальше. Через некоторое время он нашел серебряные копи. Набрал серебра столько, сколько мог и отправился домой. Теперь он считался одним из самых уважаемых жителей города, он жил в достатке и покое. Теперь он мог получить все, что хотел. Он радовался жизни, стал чаще улыбаться. Он стал счастливым.

«В здании человеческого счастья дружба возводит стены, а любовь образует купол».

/К. Прутков/

Малое и среднее предпринимательство (МСП) в экономике России является важным источником роста эффективности производства, насыщения рынка необходимыми товарами и услугами, повышения уровня жизни населения. В условиях рынка оно обеспечивает необходимую мобильность, глубокую специализацию и кооперацию, сравнительно быструю окупаемость, развитие здоровой конкуренции. Эта форма предпринимательской деятельности способствует обеспечению занятости населения, позволяет свободно реализовать деловой и творческий потенциал человека, иметь заработка для достойного образа жизни.

В соответствии с Федеральным законом «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» субъекты малого и среднего предпринимательства — хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными этим законом, к малым предприятиям, в т. ч. к микропредприятиям, и средним предприятиям. В Краснодарском крае отношения в этой сфере регулируются законом № 1448-КЗ от 04.04.2008 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае».

В моей работе речь пойдет о семье – Каюн. Почему именно о них, да потому, что очень хорошие люди – труженики. Глава семейства – Каюн Валентина Васильевна, находится на заслуженном отдыхе, на пенсии. Её сын Каюн Игорь Витальевич 1969 года рождения, работает директором ГБОУ НПО ПУ № 57 КК Усть-Лабинского района, а также является главой крестьянского – фермерского хозяйства на протяжении пяти лет, после смерти отца – Каюн Виталия Алексеевича. Внук – Каюн Виталий Игоревич, студент второго курса Кубанского Аграрного Сельскохозяйственного Университета. Невестка – Каюн Юлия Александровна, надежда и опора семьи. Все члены данной семьи честные, порядочные и отзывчивые люди. Они отличные собеседники, которые могут тебя выслушать, посочувствовать, подсказать.

Каюн Валентина Васильевна родилась в селе Гойтх, Туапсинского района Краснодарского края, в 1945 год. Семья рабочих. Отец был наладчиком железно - дорожных путей, а мама занималась воспитанием, помимо Валентины, ещё пятерых детей. Свою трудовую деятельность Валентина Васильевна начала в должности зоотехника, в Ладожском зверохозяйстве. Получив другую специальность, работала

бухгалтером на этом же предприятии. В конце девяностых годов работала библиотекарем в СОШ №16.

Когда в России начался период перестройки, Валентина Васильевна задумалась о своем будущем и будущем своих детей и внуков. Тут и пришла в голову мысль, заняться малым предпринимательством. Рядом с домом выкупила кусочек земли и построила на нем свой магазин.

С 2002 года на территории поселка Вимовец стал функционировать универсальный магазин «Валентина». На тот период времени это было очень актуально, так как магазинов было очень мало, а продукты и промышленные товары можно было купить лишь в городе. Магазин отличался чистотой и аккуратностью расставленных товаров. Всегда товар был свежим и соответствовал требованию покупателей, поэтому долго не залеживался. Особенностью данного магазина было то, что в нем было все, что тебе было необходимо. В магазине можно было купить канцелярские принадлежности, средства гигиены, продукты питания и многое другое. Ценным качеством предпринимателя – Каюн Валентины Васильевны было то, что она прислушивалась к мнению покупателей и реагировала на их замечания, если они были по существу. Это помогло ей «вырасти» в своем бизнесе. Поэтому в 2007 году в этом же поселке ею был открыт ещё один универсальный магазин «Ирис». Его она назвала в честь своей дочери Ирины, которая помогала ей в бизнесе.

«Учись так, как будто тебе предстоит жить вечно; живи так, как будто тебе предстоит умереть завтра».

(Отто фон Бисмарк)

Этот эпитафия очень хорошо подходит к данной семье. В нашей жизни ни чего не бывает вечного, конечно речь идет о здоровье людей. Смерть мужа Валентины Васильевны пошатнула её здоровье, забрала часть времени, а бизнес как маленький ребенок требует много времени и внимания. Если не уследишь, будет какой – либо казус. То вовремя товар не привезли, то жалоба от покупателя и многое другое.

Дети Валентины Васильевны, Игорь и Ирина вовремя помогали матери привозили товар. Следили за оборотом продукции. Работали с подбором продавцов. Этот момент не маловажный. Люди – покупатели очень быстро определяют качество человека и его особенности. Валентина Васильевна очень аккуратно подходила к этой проблеме, она

говорила так: «Доверяй, но проверяй!». Когда человека контролируют, он чувствует ответственность за свои действия. В 2010 году, в связи с состоянием здоровья предпринимательская деятельность Валентины Васильевны была окончена. Но эстафету перенял её сын Каюн Игорь Витальевич. Его деятельность многосторонняя. Работа на земле, с пчелами и по основному месту работы, в ПУ №57 ст.Ладожской.



Игорь Витальевич кроме того, что он является главой крестьянского – хозяйства, он также является и директором Ладожского профессионального училища № 57. Со своими обязанностями справляется на отлично. В его подчинении и коллектив специалистов – преподавателей и коллектив учащихся.

Собственное крестьянское – хозяйство, малое детище Игоря Витальевича, требующее особенного внимания. Ведь урожай нужно посеять вовремя, на необходимую глубину заделать семена. Для хорошего урожая пашню необходимо подготовить. В этом ему помогают собственные знания, полученные в КУБ ГУ, в 1993 году по специальности ученый – агроном. Собственная площадь пашни (она же посевная площадь) составляла в 2008-2012 гг. несколько больше 11 га, а в 2013 году взято в аренду еще 10 га.





В хозяйстве имеется своя сельскохозяйственная техника. Три трактора, комбайн для уборки зерновых культур.

Каюн Игорь Витальевич до 2008 года был членом крестьянского хозяйства, а после стал его главой.

Крестьянское – хозяйство Игоря

Витальевича занимается выращиванием различных сельскохозяйственных культур:

- зерновые (озимый ячмень, озимая пшеница);
- подсолнечник;
- бахчевые (арбузы, дыни);
- бобовые (люцерна, эспарцет);



Уборка кукурузы. В 2011 году урожайность культуры составила 65 центнеров с гектара.

С зерновых собрали немного меньше 63 центнера с гектара.

Бизнес и коллеги.



С каждым годом меняются культуры для возделывания. Всегда нужно быть в курсе событий на рынке сбыта товара. Для этого ежегодно в городе Краснодаре проводится сельскохозяйственная выставка, где предприниматели края могут посмотреть на выращиваемую продукцию, узнать о её качестве и обменяться мнениями о способах ее выращивания. Поделиться опытом друг с другом. На территории, между городом Усть – Лабинском и станицей Воронежской, ежегодно проходит выставка сельскохозяйственной техники «Золотая Нива». Это очень значимая выставка для многих предпринимателей. Для Игоря Витальевича она тоже не прошла бесследно. На одной из выставок был куплен трактор «Белорус».

Бизнес и отдых

Чтобы мыслить здраво – необходимо здраво отдыхать! (И.В. Каюн)



При такой нагрузке на работе и в бизнесе, Каюн Игорь Витальевич предпочитает активный отдых на природе. Обязательным условием которого является смена местности и польза для ума. Горные реки успокаивают нервы. Глаза отдыхают, глядя на окружающую красоту, а близкие люди – семья, помогает окрепнуть самой личности.



Семья – один из самых главных приоритетов для Игоря Витальевича. Он сам, порядочный семьянин и пример для подражания своему сыну Виталию. Конечно без Юлии Александровны, верной помощницы многое в работе и жизни могло бы не получиться. Очень приятно смотреть

на семью, где все проблемы решаются сообща и горе, и радость все делят пополам.

Хобби



У Игоря Витальевича есть хобби с пользой для дела – это охота. В бизнесе все приемы хороши. Охота может стать и местом встречи деловых партнеров и местом их отдыха - это не маловажно. Из рассказа об охоте : «Заяц Беляк. Он потому так и называется, что зимою становится белым. Излюбленные его места – сечи, гари, просеки, зарастающие летом высокой травой, молодые осинники и болотины с осокой. Беляк – любитель вечерних и предрассветных прогулок. После захода солнца он поднимается с лежки и

отправляется на кормежку (жировку), где может провести всю ночь. Осенью беляк по мере высыхания трав грызет ветки черники и ивы, а зимой питается ветвями и корой мягких лиственных деревьев и кустарников. Насытившись, заяц отправляется на лежку. Прежде чем залечь, путает следы».

Отрасль малого бизнеса. Пчеловодство.



Игорь Витальевич разносторонний человек.

Одним из видов деятельности малого предпринимательства является создание мелкотоварного, технологичного пчеловодческого хозяйства (пасеки) с целью производства и реализации мёда и других продуктов пчеловодства: воска, прополиса, маточного молочка.

Продукцию предполагается реализовывать, используя следующие каналы:

- розничная продажа (самовывоз);
- продажа на выставках (ярмарках);
- продажа нереализованных в розницу остатков оптовым скупщикам.

Деятельность предприятия будет направлена на производство меда и продуктов пчеловодства. Виды продуктов пчеловодства:

Продукция на одну пчелосемью.

Мед кг. *** **

Воск кг. *** **

Перга в сотах кг. *** **

Прополис кг. **** ***

Пыльца цветочная кг. *** ***

Расплод пчелиный или трутневый в сотах кг. *** ***

Пчелопакеты ед. *** ***

Пчелиный подмор кг. *** ***

Холстики кг. *** ***

В течение первого сезона работы, организатор пасеки, может получать доход от сдачи меда, прополиса, перги, пыльцы и гомогената трутневого расплода. В дальнейшем, получение дохода увеличивается за счет увеличения пчелосемей и расширения перечня сдаваемой продукции.

На среднесрочную перспективу рассматривается развитие предприятия в направлениях:

- увеличения числа пчелосемей;
- инвестиций в улучшение окружающей пасеку медоносной растительности, в организацию производства более дорогого

монофлерного меда. В зависимости от медоносного растения, нектар которого был собран пчёлами, мёд различается по цвету, вкусу и запаху. Если мёд получен с одного определённого вида растения, то его называют монофлорным, обычно ему придают название этого растения, например липовый, кипрейный, гречишный, подсолнечниковый. Если пчёлы собрали нектар с разных растений, то такой мёд обычно называют полифлорным (смешанным), или просто *цветочным*. Необходимо сознавать, что получить мёд с одного медоносного растения практически невозможно — рядом с пасекой обычно одновременно цветёт несколько медоносов, а при откачке вместе с самым свежим мёдом могут попадать старые запасы пчелиной семьи, собранные ранее с других растений.

Самыми популярными сортами меда у потребителей являются: липовый,

каштановый, гречишный, акациевый, донниковый, цветочный и кипрейный мед.

О самом главном

Буквально в этом году 8 сентября 2013 года Каюн Игорь Витальевич был избран в депутаты районного совета по Ладожскому четырехмандатному избирательному округу №10. Это не случайность и не совпадение. Это вероятность того, что земляки живущие рядом, знают о деятельности Игоря Витальевича, его активной жизненной позиции, его способностях и возможностях. С его помощью односельчане надеются решать вопросы развития нашего округа: освещение, газификации, ремонта дорог, благоустройства поселка. Важными качествами нашего предпринимателя являются: дипломатичность, человеческий подход к каждой существующей проблеме.

Хорошим положением дела является то, что сын Игоря Витальевича, Виталий Каюн продолжит начатое отцом дело. Для этого уже немало сделано. Обучение в аграрном университете, помощь отцу на полях и пасеке. Малому бизнесу – жить!

Ведь независимо от политических взглядов, убеждений и пристрастий, нас всех объединяет любовь к малой Родине, к месту, где мы живем, учимся, работаем, воспитываем детей и внуков. Глядя на семью Каюн хочется сказать, что труд облагораживает человека.



Заключение

Проведя, многочасовой сбор информации о семье Каюн, беседа с супругой главы семейства Каюн Ю.А., исследуя материалы, хранящиеся в школьном музее, я узнала, что: деятельность семьи Каюн достаточно развита, семейный бизнес приносит прибыль, потому что они все успевают. Успевают учиться, работать, преподавать, ведут здоровый образ жизни, любят активный отдых. Каждый член семьи занимается определенным делом и являются звеньями одной цепи, которая и называется – семья. А главное, я узнала, что родоначальником семейного бизнеса является мать Игоря Витальевича, хрупкая, но целеустремленная женщина. Хотя под крепким руководством Игоря Витальевича, бизнес стал более стабильным, прибыльным. В семье уже выросла достойная смена, которая, не только приумножит, но и укрепит бизнес.

Я хочу взять пример с этой семьи, когда окончу школу и институт, буду тоже развивать свой семейный бизнес, помогать маме. А когда появятся мои дети, я думаю, что и они с интересом займутся предпринимательской деятельностью.

Содержание

- 1 Введение
- 2 Притча
- 3 Родоначальник семейного бизнеса
- 4 Сын своей матери
- 5 Бизнес коллеги
- 6 Бизнес и отдых
- 7 Хобби
- 8 Отрасль малого бизнеса. Пчеловодство
- 9 О самом главном
- 10 Заключение

Литература

Школьный музей «Книга о становлении хозяйства»

Архивные документы из музея МБОУ СОШ № 16

Фотографии из семейного альбома семьи Каюн

Интервью с Каюн Ю.А.

Интернет сайт www.ebftour.ru

Интернет сайт www.Wikipedia.ru

Интернет сайт www.vimovskoesp.ru

Интернет сайт www.apruo.ru